



Co-funded by
the European Union



უნივერსიტეტების შესაძლებლობების გაძლიერება (CBHE), Erasmus+ პროგრამა
პროექტის ნომერი: 101128310

ხანგრძლივობა: 2023–2026

პროექტის შესახებ

LISS24 პროექტი (2023–2026) მიზნად ისახავს B2B გაყიდვების და ინოვაციების შესაძლებლობების გაძლიერებას სომხეთისა და საქართველოს უნივერსიტეტებში, სწავლების, კვლევისა და ინდუსტრიასთან თანამშრომლობის გამყარების გზით. პროექტი ხელს უწყობს უნივერსიტეტებისა და ბიზნესის მდგრად თანამშრომლობას და ზრდის სტუდენტების დასაქმებას და ინსტიტუციური განვითარების შესაძლებლობებს.

პროექტის მიზნები

პროექტის ძირითადი მიზანია სომხეთისა და საქართველოს უნივერსიტეტების შესაძლებლობების გაძლიერება, რათა წარმოადგინონ მაღალკვალიფიციური ინჟინრები, რომლებიც მზად არიან ახალ, საერთაშორისო ბაზრებზე მუშაობისთვის. ევროპის საუკეთესო პრაქტიკა ადაპტირებულია ადგილობრივ ბიზნეს კულტურებთან, ხოლო კომპანიები აქტიურად მონაწილეობენ უნივერსიტეტებში ინჟინერული განათლების დაგეგმვაში, დაფინანსებასა, განხორციელებასა და შეფასებაში.

სპეციფიკური მიზნები

- B2B გაყიდვების და ინოვაციების შესაძლებლობების გაძლიერება პროფესიონალური ტრენინგების საშუალებით ბაკალავრის, მაგისტრის დონეზე, ინდუსტრიის მოთხოვნებთან შესაბამისობაში.
- შეფასების კულტურის განახლება B2B გაყიდვების და ინოვაციების კონკურსების და Sales Labs-ის მეშვეობით, მრავალკულტურული კომპეტენციების და შესრულების შეფასების გაუმჯობესება.

- კერძო ინვესტიციების გაზრდა უმაღლეს განათლებაში, გამოფენების ორგანიზებისა და Sales Labs-ის გამოყენებით ახალი ბიზნეს შესაძლებლობების შექმნის გზით.

ძირითადი შინაარსი

B2B გაყიდვების კომპეტენციის გაძლიერება

- საწყისი B2B გაყიდვების ტრენინგი ლექტორებისთვის
- მონაწილეობა ევროპულ გაყიდვების კონკურსში ჰელსინკი, ფინეთი
- ახალი კურსების შინაარსის შექმნა B2B გაყიდვების თემაზე
- უნივერსიტეტის დონის გაყიდვების კონკურსების ორგანიზება

გაყიდვების ლაბორატორიები

- საწყისი ტრენინგი და ვიზიტები ევროპულ Sales Lab-ში
- ლაბორატორიული აღჭურვილობის შეძენა
- Sales Labs-ის გახსნა და ოპერირება

ინოვაციების კომპეტენციის გაძლიერება

- ინოვაციების ტრენინგი ლექტორებისთვის
- ინოვაციების კურსები და ვორკშოპები
- უნივერსიტეტის დონის ინოვაციების კონკურსები

საერთაშორისო გაყიდვების და ინოვაციების კონკურსები

პროექტის კონსორციუმის წევრები არიან:

- ტურკუს გამოყენებითი მეცნიერებების უნივერსიტეტი (TUAS) – კოორდინატორი, ფინეთი
- ვალენსიის პოლიტექნიკური უნივერსიტეტი (UPV), ესპანეთი
- ვიენის ნოიშტადის ფახჰოჰშულე (FHWN), ავსტრია
- კუნგლიგა ტექნისკა ჰოგსკოლანი (KTH), შვედეთი
- სომხეთის ეროვნული პოლიტექნიკური უნივერსიტეტი (NPUA)
- სომხეთის ეროვნული აგრარული უნივერსიტეტი (ANAU)
- სომხეთის ეროვნული არქიტექტურისა და მშენებლობის უნივერსიტეტი (NUACA)

- აკაკი წერეთლის სახელმწიფო უნივერსიტეტი (ATSU), საქართველო
- შოთა რუსთაველის სახელმწიფო უნივერსიტეტი (RSU), საქართველო
- საქართველოს ტექნიკური უნივერსიტეტი (GTU)

სტუ-ში საკონტაქტო პირი: ფაკულტეტის *დეკანი*, ასოცირებული პროფესორი *ბორის გითოლენდია*. სატრანსპორტო სისტემებისა და მექანიკის ინჟინერიის ფაკულტეტის *დეკანი*. ელ-ფოსტა: boris.gitolendia@gtu.ge

დამატებითი ინფორმაცია:

ოფიციალური LISS24 ვებსაიტი: <http://liss24-am.liss24.com/>

LISS24 LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/learn-innovate-sell-succeed-liss24-project>

Erasmus+ პროგრამის სახელმძღვანელო (შესავალი): <https://erasmus-plus.ec.europa.eu/programme-guide/erasmus-programme-guide/introduction>



**Co-funded by
the European Union**

დაფინანსებულია ევროკავშირის მიერ

ტექსტში გამოხატული შეხედულებები და მოსაზრებები ეკუთვნის მხოლოდ ავტორ(ებ)ს და აუცილებლობით არ ასახავს ევროკავშირის ან ევროპული განათლებისა და კულტურის აღმასრულებელი სააგენტოს (EACEA) პოზიციებს. არც ევროკავშირი და არც საგრანტო ორგანო პასუხისმგებელი არ არის მათზე.