

საპრედიტო მრჩეველის ინტეგრირებული ავტომატიზებული სისტემის დამუშავება

ეკატერინე თურქა, ზვიად არხოშაშვილი
საქართველოს ტექნიკური უნივერსიტეტი

რეზიუმე

განიხილება საბანკო სესხების გაცემის ანალიტიკური სისტემის „საკრედიტო მრჩეველი“ დამტუშავება, რომელიც მომხმარებელს დაეხმარება დისტანციურად გამოიკვლიოს და გამოითვალის სასურველი სესხის მიღების შესაძლებლობები საკუთარი ფინანსური და ქონებრივი მონაცემების ბაზაზე. ამ მონაცემებზე დაყრდობით, სისტემა ასევე მოახდენს რეკომენდაციის ფუნქციას - თუ რა ტიასის სესხის მიღება შეუძლია კლიენტს საკუთარი ფინანსური, ქონებრივი და სამართლებრივი ისტორიის ბაზაზე, რა პერიოდით და გადახდის როგორი ტარიფით. ვებ-სერვისის სახით დამტუშავებული „საკრედიტო მრჩეველი“-ს ავტომატიზებული სისტემა შესაძლებელი იქნება ინტეგრირდეს ინტერნეტ-ბანკინის სისტემაში. სისტემაში ჩადგებული იქნება სესხის გაცემის ბიზნეს-წესები და კონკრეტული კლიენტისთვის ექნება კონფიდენციალური ხასიათი.

საკვანძო სიტყვები: საბანკო სესხი. საკრედიტო მრჩეველი. ბიზნეს-პროცესი. ვებ-სერვისი.

1. შესავალი

მოუხდავად იმისა, რომ დღესდღეობით საქართველოს მოსახლეობის შემოსავალი საშუალოდ, საკმაოდ დაბალ რეიტინგზეა, ქართულ საბანკო სექტორში აქტივურია სასესხო-საკრედიტო პროდუქტების გამოყენება. საკრედიტო პორტფელში საქართველოს ბანკებში ძირითადად ერთიანდება შემდეგი ტიასის სესხები: ფიზიკური პირებისთვის-იპოთეკური სესხი, სტუდენტური სესხი, ავტო სესხი, სამომხმარებლო სესხი, სწრაფი სესხი, ენერგო კრედიტი, დეპოზიტით უზრუნველყოფილი სესხი, სალომბარდე სესხი, საკრედიტო ხაზი და სხვ.; იურიდიული პირებისათვის - მიკრო სესხი, ბიზნეს-სესხი, დეპოზიტით უზრუნველყოფილი სესხი და ა.შ.

არსებული სესხის ტიპები განსხვავებულია როგორც სესხის საპროცენტო დირექტულებითა და სესხის ფლობის პერიოდით, ისე გადახდის წესებისა და გადახდის შესაბამისი ტარიფების მიხედვით. თითქმის ყველა ბანკის ვებ გვერდზე მოცემულია სესხის მოვლელი კალკულატორები (ნახ.1), რაც თითოეული სესხის ჭრილში გადახდის სავარაუდო თანხის გაანგარიშებას იძლევა სესხის ძირითადი პარამეტრების მიხედვით (სესხის ტიპი, სესხის ოდენობა, ყოველთვიური გადასახდელი თანხა, წლიური საპროცენტო გრაფიკი, თვეების რაოდენობა) [1]. თუმცა, ამ ინფორმაციის დაზუსტება კონკრეტული შემთხვევისთვის წარმოუდგენელია კონკრეტული ბანკის საკრედიტო მრჩეველის გარეშე. ამასთან, სესხის დამტკიცებისთვის აუცილებელია სესხის მსურველი კლიენტის საბანკო ისტორიების

კალკულატორი

შემოქმნა: კალკულატორის წილით გვიგვინა მიმღები მომსახურების უკანასკნელი დღის კრედიტის მომსახურების სისტემა და კალკულატორის მიზანით გადახდის სავარაუდო თანხის გაანგარიშება. კალკულატორის მიზანით გადახდის სავარაუდო თანხის გაანგარიშება შემოქმნელი ფიზიკური პირის მიხედვით მოვლელი კალკულატორის მიზანით გადახდის სავარაუდო თანხის გაანგარიშება შემოქმნელი ფიზიკური პირის მიზანით გადახდის სავარაუდო თანხის გაანგარიშება.

დაკონტინუირებული კალკულატორი

- ⇒ [გადახდის ანგარიშის კალკულატორი](#)
- ⇒ [გადახდის პლანის ანგარიშის კალკულატორი](#)
- ⇒ ['ჩემი მზური' ანგარიშის კალკულატორი](#)
- ⇒ [სამატემატიკო ანგარიშის კალკულატორი](#)
- ⇒ [სტრონის ანგარიშის კალკულატორი](#)

პროცესის კალკულატორი

- ⇒ [სამატემატიკო სისხის კალკულატორი](#)
- ⇒ [გადახდის კალკულატორი](#)
- ⇒ [გადახდის კალკულატორი](#)

სამომხმარებლო სისხის კალკულატორი					
შესრულებული მოვლელი კალება, გარდა იმ შემთხვევისა, რომლის გამოთვლაც გურავ					
სისხის ღია მოვლენა					1000.00
ყოველთვიური გადახდას გარდა კალკულატორის გადახდის მიზანით გადახდის სავარაუდო თანხა					342.82
წლიური საპროცენტო განაკვეთი					17
თვეების რაოდენობა					3
გამოთვლა					
შედეგი:					
თვეები	საწყისი ბალანსი	გადახდას გარდა კალკულატორის გადახდის მიზანით გადახდა	პროცენტი	მირითადი თანხა	საბოლოო ბალანსი
1	1000.00	342.82	14.17	326.66	671.34
2	671.34	342.82	9.51	333.31	338.03
3	338.03	342.82	4.79	338.03	0.00
SUM:	0	1028.47	28.47	1000.00	0

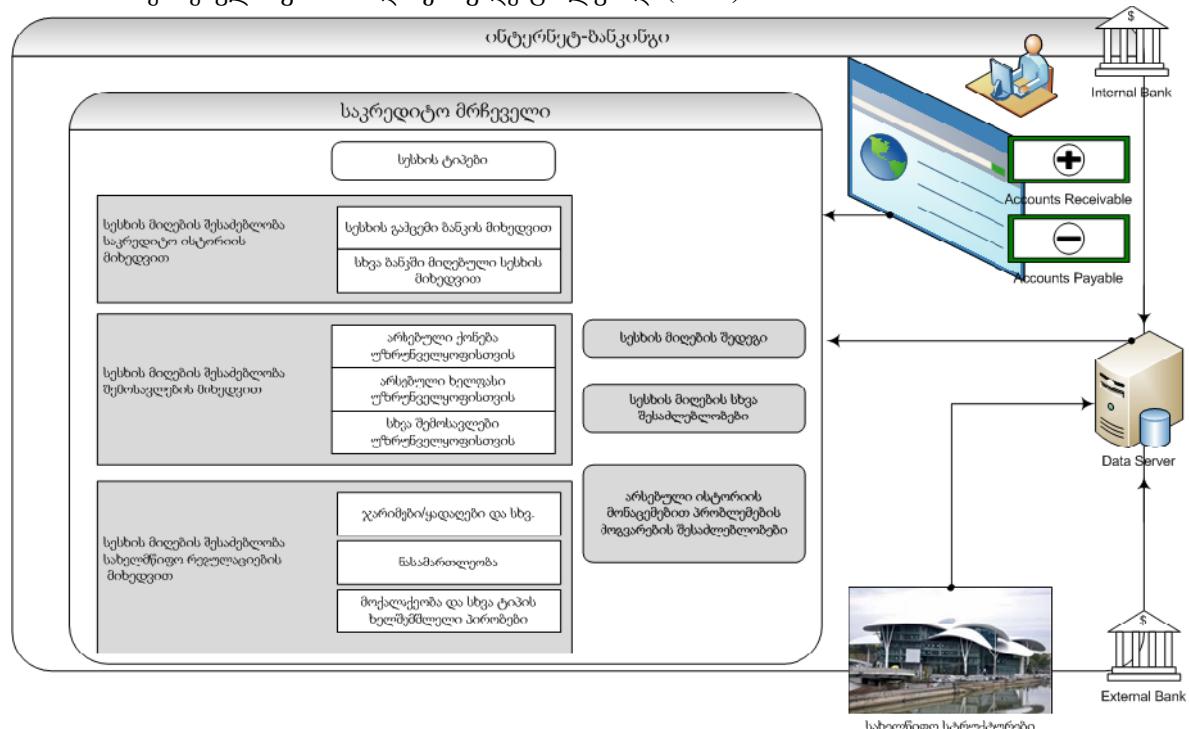
ნახ.1. სესხის მოვლელი კალკულატორის ნიმუში

სრული გადახედვა - კლიენტის შემოსავლების, უკვე მიღებული სხვა ტაბის სესხის არსებობის (მათ შორის სხვა ბანკებიდან) ან სესხის დაფარვის სტატისტიკის გათვალისწინებით.

2. ძირითადი ნაწილი

დღესდღეობით, საქართველოს მოსახლეობის, ფაქტობრივად, საშუალოზე მეტი ნაწილი გახდა საბანკო სექტორის მოვალე. საბაზრო მდგომარეობის მიმდინარე ფინანსური თანაფარდობა მოსახლეობის შემოსავალთან არაოპტიმალურია, რაც კლიენტის გადახდისუნარიაობას საგრძნობლად ამცირებს. შესაბამისად, მოსახლეობის გარკვეულ ნაწილს საკრედიტო მრჩეველთან მისვლა ერთგვარ უხერხელობას უქმნის. ასევე, მნიშვნელოვნია საზოგადოების ინფორმირებისა და საბანკო პროდუქტებში როგორად გარკვევის პრობლემები, რაც კლიენტს სესხის აღების მიმართ სკეპტიკურ განწყობას უქმნის, და შესაბამისად ბანკი კარგავს მსესხებელს.

წარმოდგენილი პრობლემების გადასაჭრელად, თანამედროვე საინფორმაციო ტექნოლოგიები, საშუალებას იძლევა დამუშავდეს სპეციალური ვებ-სერვისი და მოხდეს მისი ინტეგრაცია ინტერნეტ-ბანკინის სისტემასთან. ვებ-სერვისი შეასრულებს საკრედიტო მრჩეველის ფუნქციას, ამასთან მოხერხებული ფორმით და კონფიდენციალურად (ნახ.2).

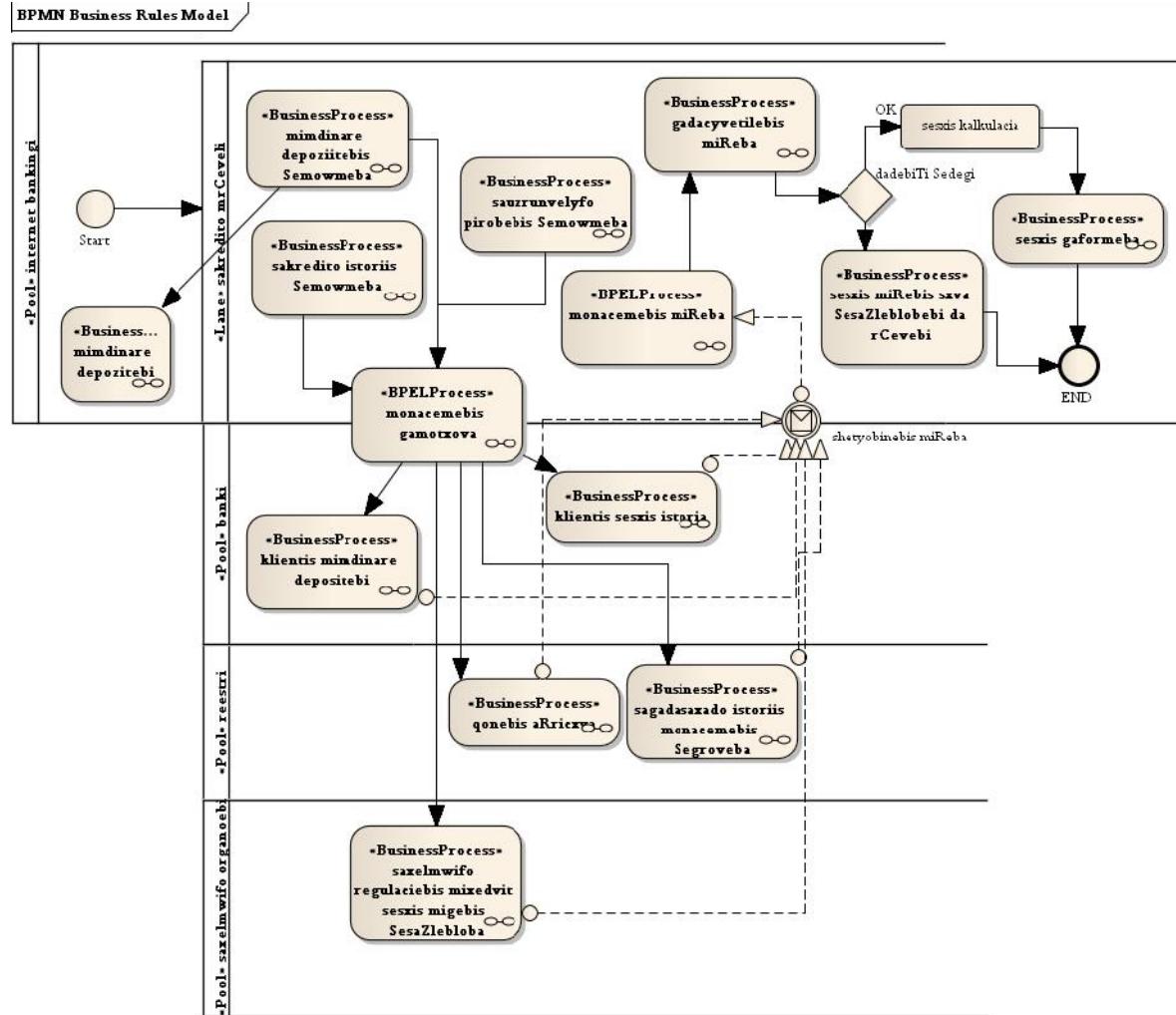


ნახ.2.ინტერნეტ-ბანკინის სისტემაში ინტეგრირებული საბანკო რჩეველის ვებ-სერვისის ნიმუში

ინტერნეტ-ბანკინის სისტემა, როგორც ბანკში კლიენტის ანგარიშებზე არსებული თანხების, დეპოზიტების, გადახდებისა და სესხების ამსახველი საინფორმაციო სერვისი, შესაძლოა განვიხილოთ, როგორც ავტომატიზებული საკრედიტო მრჩევლის საბაზისოსანფორმაციო რესურსი. სერვისში დამუშავდება საბანკო სესხის გაცემის პროცედურებისა და ინსტრუქციების შესაბამისი წესები, რომლის საფუძველზეც ინტერნეტ-ბანკინის საინფორმაციო რესურსზე ანუ კლიენტის საბანკო ისტორიაზე დაყრდნობით მომხმარებელს შესაძლებლობა ექნება გაიგოს აქვთ თუ არა სესხის მიღების უფლება, რა ტიპის სესხის მიღება შეუძლია, რა პერიოდით და გადახდის როგორი ტარიფით.

მონაცემების მოპოვების თვალსაზრისით, საკრედიტო მრჩევლის ბიზნეს-პროცესების არქიტექტურა ნაწილდება პირზონტალური და ვერტიკალური სტრუქტურის მიმართულებით, რომელთა მონაწილე მსარეები (Stakeholders) ნაწილდება: კლიენტზე სესხის გამცემი ბანკი; საქართველოს ფარგლებში არსებული ბანკები; საქართველოს რეესტრის სამსახურები და

სახელმწიფო სტრუქტურები. წარმოდგენილ მონაცილე მხარეებს შორის საკრედიტო მრჩევლის ინტეგრირებული ავტომატიზებული სისტემის ბიზნეს-პროცესის მოდელი ასახულია მე-3 ნახატზე.



ნახ.3. საკრედიტო მრჩევლის ინტეგრირებული ავტომატიზებული სისტემის ბიზნეს-პროცესის მოდელი

სესხის გაცემის საფუძველი, ძირითადად არის სესხის უზრუნველყოფის პირობა, რაც კლიენტის ფარდობითად მუდმივი კაპიტალის (შემოსავლები, მფლობელობაში არსებული უძრავი ან მოძრავი ქონება და სხვ.) მიხედვით გათვლება. ამავდროულად სესხის გაცემა დასაშვებია შეიზღუდოს მსესხებლის ვალდებულებების, ჯარიმების ან სხვა მსგავსი პრობლემატური გარემოებების გამო საკანონმდებლო, სახელმწიფო ან სხვა ტიპის სტრუქტურების მიმართ [2].

გამომდინარე აქედან, საკრედიტო მრჩევლის ავტომატიზებული სისტემაში დამატებითი და აუცილებელი საინფორმაციო რესურსია გარე სტრუქტურებისგან მოწოდებული მონაცემები. დღესდღეობით ფინანსთა სამინისტრო, შემოსავლების სამსახური, საჯარო, სამოქალაქო, სამეწარმეო რეესტრის და სხვა მსგავსი ტიპის სახელმწიფო სტრუქტურების სამსახურები, გამჭვირვალობის პრინციპის ფარგლებში, ხელმისაწვდომის ხდის მოქალაქეთა შესახებ ინფორმაციისმიწოდების სერვისს, შესაბამისი რეგულაციებისა და იურიდიული ნორმატივების გათვალისწინებით.

ამდენად, საკრედიტო მრჩევლისფუნქციაში შესაძლებელია მოხდეს გარე/სახელმწიფო სტრუქტურებთან საჭირო მონაცემების გადამოწმების ინტეგრირებული სერვისის ჩართვა, რაც მსესხებლის ქონების, შემოსავლების, ჯარიმების და ა.შ. შეიზღუდვების გადამოწმებისა და შეფასების საშუალებას მოგვცემს სესხის უზრუნველყოფის პირობებთან.

სისტემაში, ზემოთ აღწერილ შეზღუდვებთან ერთად, ბიზნეს-წესების სახით ჩაიდგა, სესხის გაცემის საბაკო რეგულაციები ანუ ის პრეცედენტები, რაც ნორმატიულად ეწინააღმდეგება მსესხებლის დაფინანსებას. მაგალითად, ოურიდიული პირების შემთხვევაში, ასეთი ცალსახა პირობებია ვაჭრობის სფერო: თაბაქოსა და ძლიერი ალკოჰოლური სასმელების მწარმოებელი კომპანიები; სათამაშო, ჯართით, ცეცლსასროლი იარაღებით, ნარკოტიკებით და ა.შ. მოვაჭრე ფირმები; გარემოს დაზიანების, სახელმწიფოს დიდი წილობრივი მაჩვენებლის, არარეზიდენტი სტატუსის მქონე საწარმოები და სხვ.

3. დასკვნა

საკრედიტო მრჩევლის ინტეგრირებული ავტომატიზებული სერვისის ფუნქციონალური შესაძლებლობები იქნება: სესხის ტიპების არჩევა; სესხის მიღების შესაძლებლობათა ანალიზი საკრედიტო ისტორიის (როგორც, სესხის გამცემი ბანკის, ისე საქართველოს ფარგლებში, სხვა ბანკში მიღებული სესხის) მიხედვით; სესხის მიღების შესაძლებლობის კვლევა უზრუნველყოფაში ჩასადები შემოსავლების (მაგ., არსებული ქონება, არსებული ხელფასი და სხვ. შემოსავალი) მიხედვით; სესხის მიღების შესაძლებლობის გადმოწმება სახელმწიფო სტრუქტურებისა და რეგულაციების (მაგ., ნასამართლეობა, მოქალაქეობა, ჯარიმები, ყადაღები და სხვ.) მიხედვით; სესხის მიღების ალტერნატიული შესაძლებლობების შეთავაზება მოცემული კლიენტის გამოკვლეული მონაცემების ბაზაზე და არსებული ისტორიის მონაცემებით პრობლემების მოგვარების შესაძლებელი რეკომენდაციების შეთავაზება.

ლიტერატურა:

1. საკრედიტო კალკულატორები <http://tbc.ge/ge/calculators/>
2. სესხების გაცემის პოლიტიკისა და პროცედურების სახელმძღვანელო http://www.finca.ge/index.php?pg_id=PG-3AA1B&pg_symbol=CAT-BDF82783

DEVELOPMENT OF CREDITCOUNSELOR INTEGRATED AUTOMATED SYSTEM

Turkia Ekaterine, Arkhoshashvili Zviad

Georgian Technical University

Summary

The work discusses the processing of analytical system “Credit Counselor” for bank lending, which will help the customer remotely examine and calculate the loan-making opportunities on the basis of their own financial and economic data. Based on this data, the system also will make recommendations what type of loan can be given to the client, based on their own financial and legal history of the property, of the period and the payment of fees. The system “Credit Counselor” worked as a web service can be integration in internet- banking system. The system would include lending business rules and will be confidential for the particular client.

РАЗРАБОТКА ИНТЕГРИРОВАННОЙ АВТОМАТИЗИРОВАННОЙ СИСТЕМЫ – „КОНСУЛЬТАНТ КРЕДИТОВ“

Туркия Е. Архошашвили З.

Грузинский технический университет

Резюме

Рассмотрен процесс разработки аналитической системы, предназначеннной для анализа банковских кредитов, которая поможет клиентам дистанционно исследовать и определить возможность получения кредита от банка на базе собственных имущественных и финансовых данных. На основе этих данных, система также выдаст следующие рекомендации - какой тип кредита допустим для клиента на базе его имущественно-финансовой и правовой истории, какой период и какой тариф выплаты желателен. В качестве веб-сервиса разработанная автоматизированная система “консультант кредитов” можно интегрироваться в системе интернет-банкинга. В систему будут встроены бизнес-правила для выдачи кредитов, и для конкретного клиента она будет носить конфиденциальный характер.